**Pertemuan Ke 6**KEWIRAUSAHAAN DAN MEMULAI BISNIS KECIL

Mengambil resiko untuk memulai bisnis dapat menakutkan dan menggairahkan pada saat yang bersamaan.

Kenapa..?

Kewirausahaan

1. Menerima resiko untuk memulai dan menjalankan sebuah bisnis
2. Suatu proses penerapan kreativitas dan inovasi dalam memecahkan persoalan dan menentukan peluang untuk memperbaiki kehidupan (Zimerer 1996).
3. Secara sederhana wirausahawan (*entrepreneur*) adalah : orang yang berjiwa berani mengambil resiko untuk membuka usaha dalam berbagai kesempatan.

Wirausaha === entrepreneur

dapat diurai : Wira = utama, gagah, luhur, teladan dan pejuang

Usaha = Penciptaan kegiatan atau berbagai aktivitas bisnis

Wiraswasta :

Wira : utama, gagah, luhur, berani teladan dan pejuang

Swa : sendiri

Sta : berdiri

swasta : berdiri diatas kaki sendiri atau berdiri atas kemauan sendiri/kemampuan sendiri.

Tantangan Wirausaha

Alasan mengapa orang bersedia mengambil resiko :

* + Kesempatan : tidak mempunyai keterampilan untuk bisa bekerja tetapi mereka memiliki inisiatif dan dorongan bekerja dalam jam kerja panjang yang dituntut oleh kewirausahaan.
  + Laba : menjadi alasan penting lainnya untuk menjadi seorang wirausahawan.
  + Kemerdekaan: wirausahawan tidak menikmati bekerja untuk orang lain.
  + Tantangan : pecandu kesenangan yang tumbuh subur dengan mengambil resiko.
* Sifat Wirausaha :
  + Memerintah diri : anda harus merasa nyaman dan disiplin meskipun anda adalah atasan sendiri
  + Memelihara diri : anda harus percaya pada gagasan anda dan mampu memelihara antusiasme
  + Berorientasi tindakan : ide bisnis saja tidak cukup hal yang paling penting adalah keinginan membara untuk mewujutkannya
  + Penuh semangat : ini adalah bisnis anda, dan anda secara mental, dan fisik mampu bekerja lama dan keras
  + Toleran terhadap ketidakpastian : wirausaha yang berhasil hanya mengambil resiko yang diperhitungkan ( jika mereka dapat mengatasinya). Ingat kewirausahaan bukanlah untuk mereka yang memilih-milih atau menginginkan rasa aman.

Tim wirausaha

sekelompok orang berpengalaman dari berbagai area bisnis yang bergabung bersama untuk membentuk sebuah tim manajerial dengan keterampilan yang dibutuhkan untuk mengembangkan, membuat, dan memasarkan sebuah produk baru.

UMKM menjadi salah satu tulang punggung ekonomi yang ada diindonesia, tanpa adanyan UMKM perekonomian di Indonesia akan sedmakin terpuruk. UMKM sedang digalakan agar perekonomian semakin bagus.

**UMKM : Usaha Mikro Kecil menegah**

* Usaha Mikro : usaha produktif yang bisa dimiliki perorang maupun badan usaha, dalam undang-undang no. 20 th 2008 usaha mikro memiliki kekayaan paling banyak 50 jt.
* Usaha kecil : usaha produktif yang mampu berdiri sendiri, didirikan oleh perorangan atau badan usaha (tidak menjadi anak perusahaan atau cabang perusahaan) dalam undang-undang no. 20 th 2008 usaha mikro memiliki kekayaan lebih 50 jt.
* Usaha menengah: usaha produktif yang mampu berdiri sendiri, didirikan oleh perorangan atau badan usaha (tidak menjadi anak perusahaan atau cabang perusahaan) dalam undang-undang no. 20 th 2008 memiliki kekayaan bersih mencapai 500 jt paling banyak 10 milyar.
* Usaha besar : usaha produktif memilikim kekayaan diatas 10 milyar termasuk tanah dan bangunan dan bisa mendapatkan pinjaman kridit diaatas 5 milyar.
* **Bisnis berbasis rumahan**

Wirausahaan mikro

Wirausaha yang bersedia untuk menanggung resiko untuk memulai dan mengelola jenis bisnis yang tetap kecil, melakukan pekerjaan yang mereka lakukan, menawarkan gaya hidup yang seimbang

Tantangan utama bisnis rumahan :

* Mendapatkan pelanggan baru : sulit untuk menyebar berita keluar karna tidak punya papan nama atau tampilan toko.
* Mengelola waktu : hemat waktu karna tidak perlu bepergian pulang pergi, tetapi membutuhkan disiplin diri.
* Memisahkan tugas kerja dan keluarga : sulit memisahkan tugas kerja dan keluarga
* Mematuhi peraturan kota : PP membatasi hal-hal jenis bisnis yang diizinkan
* Mengelola resiko : wirausahawan berbasis rumahan harus meninjau polis asuransi pemilik rumah mereka karena tidak semua polis mencakup klaim.
* Bisnis berbasis Web
* Situs web adalah jalur yang efisien untuk membeli dan menjual produk, jangkauan luas dari web sangat sesuai bagi perusahaan.
* Web merupakan kendaraan yang jauh lebih baik bagi pelanggan kami, dibanding dengan katalog yang dipesan melalui pos.

* MEMULAI DALAM BISNIS KECIL
  + Bisnis kecil versus Besar

Bisnis kecil : Bisnis yang dimiliki dan dioperasikan secara independen tidak dominan dalam bidang operasinya dan memenuhi standar ukuran tertentu dalam jumlah karyawan atau penerimaan tahunan.

* + Pentingnya bisnis kecil : 75 % dari lapangan pekerjaan baru di Amerika berada dalam bisnis kecil, seperempat dari bisnis kecil menyatakan kurangnya pekerja yang memenuhi syarat salah satu rintangan untuk mereka tumbuh.
  + Keberhasilan dan kegagalan bisnis kecil : kebijakan konvensional mengatakan sepertiga dari bisnis kecil gagal pada empat tahun pertama, dan kematian 60 % dalam enam tahun dan ahli ekonomi juga mengatakan kegagalan hanya 18 % dalam delapan tahun.
  + BELAJAR MENGENAI OPERASI BISNIS KECIL
  + Belajar dari orang lain
  + Carilah pengalaman
  + Mengambil alih perusahaan yang berhasil
* MENGELOLA SEBUAH BISNIS KECIL

Fungsi-fungsinya :

* 1. Merencanakan bisnis anda
  2. Mendanai bisnis anda
  3. Mengenal pelanggan anda ( pemasaran)
  4. Mengelola karyawan anda ( pengembangan SDM)
  5. Membuat catatan (akuntansi)

**Pertemuan Ke 6**KEWIRAUSAHAAN DAN MEMULAI BISNIS KECIL

Mengambil resiko untuk memulai bisnis dapat menakutkan dan menggairahkan pada saat yang bersamaan.

Kenapa..?

Kewirausahaan

1. Menerima resiko untuk memulai dan menjalankan sebuah bisnis
2. Suatu proses penerapan kreativitas dan inovasi dalam memecahkan persoalan dan menentukan peluang untuk memperbaiki kehidupan (Zimerer 1996).
3. Secara sederhana wirausahawan (*entrepreneur*) adalah : orang yang berjiwa berani mengambil resiko untuk membuka usaha dalam berbagai kesempatan.

Wirausaha === entrepreneur

dapat diurai : Wira = utama, gagah, luhur, teladan dan pejuang

Usaha = Penciptaan kegiatan atau berbagai aktivitas bisnis

Wiraswasta :

Wira : utama, gagah, luhur, berani teladan dan pejuang

Swa : sendiri

Sta : berdiri

swasta : berdiri diatas kaki sendiri atau berdiri atas kemauan sendiri/kemampuan sendiri.

Tantangan Wirausaha

Alasan mengapa orang bersedia mengambil resiko :

* + Kesempatan : tidak mempunyai keterampilan untuk bisa bekerja tetapi mereka memiliki inisiatif dan dorongan bekerja dalam jam kerja panjang yang dituntut oleh kewirausahaan.
  + Laba : menjadi alasan penting lainnya untuk menjadi seorang wirausahawan.
  + Kemerdekaan: wirausahawan tidak menikmati bekerja untuk orang lain.
  + Tantangan : pecandu kesenangan yang tumbuh subur dengan mengambil resiko.
* Sifat Wirausaha :
  + Memerintah diri : anda harus merasa nyaman dan disiplin meskipun anda adalah atasan sendiri
  + Memelihara diri : anda harus percaya pada gagasan anda dan mampu memelihara antusiasme
  + Berorientasi tindakan : ide bisnis saja tidak cukup hal yang paling penting adalah keinginan membara untuk mewujutkannya
  + Penuh semangat : ini adalah bisnis anda, dan anda secara mental, dan fisik mampu bekerja lama dan keras
  + Toleran terhadap ketidakpastian : wirausaha yang berhasil hanya mengambil resiko yang diperhitungkan ( jika mereka dapat mengatasinya). Ingat kewirausahaan bukanlah untuk mereka yang memilih-milih atau menginginkan rasa aman.

Tim wirausaha

sekelompok orang berpengalaman dari berbagai area bisnis yang bergabung bersama untuk membentuk sebuah tim manajerial dengan keterampilan yang dibutuhkan untuk mengembangkan, membuat, dan memasarkan sebuah produk baru.

UMKM menjadi salah satu tulang punggung ekonomi yang ada diindonesia, tanpa adanyan UMKM perekonomian di Indonesia akan sedmakin terpuruk. UMKM sedang digalakan agar perekonomian semakin bagus.

**UMKM : Usaha Mikro Kecil menegah**

* Usaha Mikro : usaha produktif yang bisa dimiliki perorang maupun badan usaha, dalam undang-undang no. 20 th 2008 usaha mikro memiliki kekayaan paling banyak 50 jt.
* Usaha kecil : usaha produktif yang mampu berdiri sendiri, didirikan oleh perorangan atau badan usaha (tidak menjadi anak perusahaan atau cabang perusahaan) dalam undang-undang no. 20 th 2008 usaha mikro memiliki kekayaan lebih 50 jt.
* Usaha menengah: usaha produktif yang mampu berdiri sendiri, didirikan oleh perorangan atau badan usaha (tidak menjadi anak perusahaan atau cabang perusahaan) dalam undang-undang no. 20 th 2008 memiliki kekayaan bersih mencapai 500 jt paling banyak 10 milyar.
* Usaha besar : usaha produktif memilikim kekayaan diatas 10 milyar termasuk tanah dan bangunan dan bisa mendapatkan pinjaman kridit diaatas 5 milyar.
* **Bisnis berbasis rumahan**

Wirausahaan mikro

Wirausaha yang bersedia untuk menanggung resiko untuk memulai dan mengelola jenis bisnis yang tetap kecil, melakukan pekerjaan yang mereka lakukan, menawarkan gaya hidup yang seimbang

Tantangan utama bisnis rumahan :

* Mendapatkan pelanggan baru : sulit untuk menyebar berita keluar karna tidak punya papan nama atau tampilan toko.
* Mengelola waktu : hemat waktu karna tidak perlu bepergian pulang pergi, tetapi membutuhkan disiplin diri.
* Memisahkan tugas kerja dan keluarga : sulit memisahkan tugas kerja dan keluarga
* Mematuhi peraturan kota : PP membatasi hal-hal jenis bisnis yang diizinkan
* Mengelola resiko : wirausahawan berbasis rumahan harus meninjau polis asuransi pemilik rumah mereka karena tidak semua polis mencakup klaim.
* Bisnis berbasis Web
* Situs web adalah jalur yang efisien untuk membeli dan menjual produk, jangkauan luas dari web sangat sesuai bagi perusahaan.
* Web merupakan kendaraan yang jauh lebih baik bagi pelanggan kami, dibanding dengan katalog yang dipesan melalui pos.

* MEMULAI DALAM BISNIS KECIL
  + Bisnis kecil versus Besar

Bisnis kecil : Bisnis yang dimiliki dan dioperasikan secara independen tidak dominan dalam bidang operasinya dan memenuhi standar ukuran tertentu dalam jumlah karyawan atau penerimaan tahunan.

* + Pentingnya bisnis kecil : 75 % dari lapangan pekerjaan baru di Amerika berada dalam bisnis kecil, seperempat dari bisnis kecil menyatakan kurangnya pekerja yang memenuhi syarat salah satu rintangan untuk mereka tumbuh.
  + Keberhasilan dan kegagalan bisnis kecil : kebijakan konvensional mengatakan sepertiga dari bisnis kecil gagal pada empat tahun pertama, dan kematian 60 % dalam enam tahun dan ahli ekonomi juga mengatakan kegagalan hanya 18 % dalam delapan tahun.
  + BELAJAR MENGENAI OPERASI BISNIS KECIL
  + Belajar dari orang lain
  + Carilah pengalaman
  + Mengambil alih perusahaan yang berhasil
* MENGELOLA SEBUAH BISNIS KECIL

Fungsi-fungsinya :

* 1. Merencanakan bisnis anda
  2. Mendanai bisnis anda
  3. Mengenal pelanggan anda ( pemasaran)
  4. Mengelola karyawan anda ( pengembangan SDM)
  5. Membuat catatan (akuntansi)